

MINDEIGHT - DIE BERATUNGSUNTERNEHMER mit Leidenschaft und einem einzigartigen achtsamen IT-Managementansatz.

Unternehmergeist, Achtsamkeit und Wertschätzung für jeden Menschen – das sind die Grundpfeiler der MINDEIGHT-Unternehmensgründung in 2016, die uns weitertragen und als IT-Strategie-Beratungsunternehmen einzigartig machen. Wir verantworten wirksam die IT-Strategiekonzeption, Transformation und Umsetzung geschäftskritischer IT-Herausforderungen für renommierte IT-Entscheider aus dem gehobenen Mittelstand und für internationale Konzerne. Aus einer gesamtheitlichen Unternehmensperspektive heraus entwickeln wir in der Organisation strategisch und technologisch Fähigkeiten für eine wirksame Digitalisierung.

PRAKTIKUM (w/m/d) Vertrieb/Marketing

Standorte Berlin

Digitale IT-Welten mitgestalten

- Du bist eingeladen an der Seite von erfahrenen Beratungsunternehmern die Welt der strategischen IT-Managementberatung hautnah mitzuerleben und zu gestalten: Als Teil des Vertriebsteams übernimmst Du spannende Sales- und Marketingaktivitäten und erlebst, wie wir das Kerngeschäft von MINDEIGHT entwickeln, um die Zukunft unserer Klienten zu gestalten
- Mitarbeiten in Vertriebsstrategie- und Umsetzungsprojekten: von Client Research, Pflege und Verwaltung von Client Data bis zu Vertriebs-Teilprojekten und vollständiger Konzeption von Akquise-Kampagnen
- Recherche von Branchentrends und Identifizierung neuer Chancen für die Geschäftsentwicklung
- Mitarbeit bei der Planung, Realisierung und Betreuung von Events, z. Bsp. GERMAN CIO BOARD
- Unternehmergehen? Als angehender Unternehmer agieren: Ideen einbringen, u. a. mit unseren Beratern in enger Zusammenarbeit im operativen Tagessgeschäft wirken
- Als Teil der MINDEIGHT-Familie wirkst Du an allen internen Meetings, Mitarbeitererevents mit und profitierst neben einem breiten Aufgabenspektrum von unseren einzigartigen Mitarbeitervorteilen und einem leidenschaftlichen, internationalen Team

Dein Profil

- Studenten/-innen (B.Sc./M.Sc. cand.) BWL, Marketing und vergleichbarer Fachbereiche, höhere Fachsemester mit überdurchschnittlichen Studienleistungen
- Erste praktische Vertriebserfahrungen, gerne im strategischen IT-Umfeld oder relevante Vertriebs-Projekterfahrungen (B2B-Umfeld) von Vorteil
- Idealerweise hast Du bereits im unternehmerischen Umfeld, z. B. im IT-Consulting-Bereich erfolgreich gearbeitet
- Du bist kommunikationsstark, offen und arbeitest gerne im Team
- Du arbeitest strukturiert, eigenständig, leidenschaftlich gern und verlierst nie den Überblick
- Proaktives, lösungsorientiertes Denken und Handeln sowie die Fähigkeit zu priorisieren zeichnen Dich aus
- Du bringst Power, Humor und hohe Einsatzbereitschaft mit
- Sehr gute Kenntnisse in Microsoft Office Anwendungen (Word, Excel, MS Outlook)
- Zeitraum des Praktikums: Einstieg immer zum 1. oder 15. eines Monats, für die Dauer von drei bis sechs Monaten

Deine Vorteile

-  Als Beratungsunternehmer agieren + mitgestalten
-  Vermögensbildung - stille Firmenbeteiligung für alle
-  Schnell hohe Management-Verantwortung
-  Transparenz auf dem Weg in die Partnerschaft
-  Digitaltalente treffen auf Top-IT-Manager
-  International führende Klienten aller Branchen
-  Max. 2-3 Tage Reisen
-  Mentoring ab Tag 1
-  Förderung Weiterbildung + Persönlichkeit
-  Internationale Beratungsexpertise gewinnen
-  Freie Wahl Arbeitsplatz = Privatsitz
-  Digital OPEN SPACE Workplace
-  Diversity leben
-  Achtsamkeit in der DNA
-  Offene, integrative Kommunikation
-  Flexible Arbeitszeitmodelle
-  Home-Office, Remote Work
-  Firmenretreats, Teamevents
-  Zentrale Verkehrsanbindung, OPEN SPACE in Berlin-Mitte
-  Mobile + Laptop, auch private Nutzung
-  **GERMAN CIO BOARD**
Exklusives CIO-Management-Forum + Partner-Netzwerk
- 
- 
- 
- 
- 

MINDEIGHT steht für die erfolgreiche Verbindung wirksamer IT-Strategie, Technologie und beweglicher Menschen.

Du findest die IT-Strategieberatung und digitale Welten spannend – begeisterst Dich auch für Technologien?
Möchtest du nebenbei erste Einblicke gewinnen wie eine strategische IT-Managementberatung erfolgreich aufgebaut wird?

In eine spannende achtsame Beratungsunternehmenskultur eintauchen?

Schaffe mit uns neue Möglichkeiten, nachhaltige Veränderungen, für unsere Klienten, für sich selbst und für unser Unternehmen: miteinander begeistern.

Wir freuen uns über Deine aussagekräftige **Bewerbung online (pdf-Datei)** an Fr. **Nirmala Bähr** (Partner, Head of HR) unter nirmala.baehr@MINDEIGHT.de.

Fragen rund um Deine Karriere und Einstieg?

Fr. Bähr freut sich, Dich kennenzulernen und erste Antworten geben zu können: **+49 170 333 000 2**.

Weitere Stellenangebote und Informationen zu unserer BERATUNGSUNTERNEHMER-Welt unter

www.MINDEIGHT.de